

INGRAM[®]
MICRO

aktuell

Kundenmagazin | Ausgabe Oktober 2015



Barracuda

NG Firewall - A new generation!

Microsoft

Das sicherste Office aller Zeiten: Integrierter Schutz nach Maß

Fujitsu SP Serie

Mit dem PaperStream-Vorteil



Editorial

Es menschelt wieder.

Die Welt und die Gesellschaft sind in den letzten Jahren unpersönlicher geworden. Wo einst der Kaufmann war, ist jetzt der Supermarkt, statt dem Banker arbeitet der Bankomat und statt dem Händler das Onlineportal. Viele Dinge sind schneller und effizienter geworden, das Angebot ist so umfassend wie nie. Und dennoch gibt es viele Menschen (auch junge) die den alten Zeiten ein wenig nachtrauern.

Beratung, Austausch und Verständnis sind nicht die Attribute des Onlinehandels. Und die haptische Wahrnehmung – also das Angreifen und Tasten – kann durch Blogs und Kommentare nicht ersetzt werden. Aus diesem Grund laden wir einmal im Jahr zu unserer Hausmesse, der IM.TOP, ein: beraten, austauschen, verstehen und angreifen. Die IM.TOP 2015 haben wir bereits über die Bühne gebracht und in dieser Ausgabe werden wir die Highlights Revue passieren lassen.

Viel Spaß beim Lesen wünscht Ihnen

Florian Wallner
Executive Director Ingram Micro A/CH

Inhalt

Seite 4 **Sony Laserprojektoren**
Perfekt für Unternehmen, Universitäten, Schulen und Museen

Seite 6 **Barracuda**
NG Firewall - A new generation!

Eaton
Herbstaktion: Die Eaton 9130

Seite 7 **Fujitsu**
SP Serie mit dem PaperStream-Vorteil

Seite 8 **Ingram Micro**
Das war die IM.TOP 2015!

Seite 10 **Ingram Micro**
Moderne Alleskönner erleichtern das Service-management im Außendienst

Seite 12 **Microsoft**
Das sicherste Office aller Zeiten: Integrierter Schutz nach Maß

Seite 13 **Ingram Micro**
Leichter lernen mit modernen Collaboration-Lösungen

Seite 14 **Ingram Micro**
Ingram Micro „Dell Task Force“: Wir kümmern uns um Ihre Anliegen

Information

Bitte beachten Sie, dass Sie eine Ingram Micro GmbH Kundennummer benötigen, um die im Heft vorgestellten Produkte online bestellen zu können. Sollten Sie noch keine Kundennummer als EDV-Fachhändler haben, können Sie hier eine beantragen:
www.ingrammicro.at/neukunde

Die QR-Codes im Heft führen zu den jeweils vorgestellten Produkten. Einfach mit der Ingram Micro Mobile.App scannen und direkt bestellen!
Holen Sie sich die Ingram Micro Mobile.App jetzt im Google Play Store oder App Store!



Impressum

Infomagazin der Ingram Micro GmbH | Erscheinungsweise: monatlich | Änderung und Irrtum vorbehalten. Alle Preise (HEKs) verstehen sich zzgl. gesetzl. MwSt. | © Copyright 2015 | Ingram Micro GmbH, Guglgasse 7-9, A-1030 Wien | office@ingrammicro.at | www.ingrammicro.at | Redaktion: Tamara Popp | Grafik und Layout: Katrin Gruber | Bildnachweis: Hersteller und www.istockphoto.com | Druck: Offset 3000 | PEFC (Programme for the Endorsement of Forest Certification Schemes) Nachhaltige Forstwirtschaft basiert auf der umweltfreundlichen, wirtschaftlich vertretbaren und sozialverträglichen Betreuung der Wälder, um diese heute und für zukünftige Generationen zu erhalten. Mit PEFC wird garantiert, dass die eingesetzten Rohstoffe für die Papierproduktion aus nachweislich nachhaltiger Waldwirtschaft stammen. | www.pefc.at | Online Service, Information und Bestellung über www.ingrammicro.at oder Tel. +43 (0)1 408 15 43-0 bzw. Fax +43 (0)1 408 15 43-900 oder sales@ingrammicro.at



Matchen Sie sich mit der „Crème de la Crème“ im Business bei der Microsoft Trophy von Ingram Micro. Gewertet wird in einem Hardware- und einem Software-Ranking.

Beide Rankings werden umsatzabhängig in drei Ligen unterteilt – Gold, Silber und Bronze – um einen fairen Vergleich und einen harten Wettbewerb zu ermöglichen!

Zu gewinnen gibt es bei den Rankings für den Top-Platzierten je Liga einen wertvollen Sachpreis, zusätzlich kann im Software-Ranking bei Erreichen eines persönlichen Ziels jeder Teilnehmer ein gratis Office 365 Paket von Microsoft ergattern!

Bei der Trophy gelten Windows-Client Umsätze mit Hard- und Software-Produkten folgender Partner (01.07. – 31.12.2015):



Jetzt anmelden: www.ingrammicro.at/windows_trophy



**UNTERSTÜTZEN
SIE UNS IM KAMPF
GEGEN DAS
SPARSCHWEIN-
STERBEN!**

Perfekt für Unternehmen, Universitäten, Schulen und Museen

Sony Laserprojektoren

Entdecken Sie die weltweit lichtstärksten Projektoren mit Laserlichtquelle: VPL-FHZ55, VPL-FHZ60, VPL-FHZ65 und VPL-FHZ700L. Mit hervorragender Bildqualität, höchster Auflösung in WUXGA, geringen Betriebskosten und einer Betriebszeit von bis zu 20.000 Stunden bietet Laser eine beständige Lichtleistung für Klassenzimmer, Konferenzräume und Auditorien. Und dank einer Fülle von installationsfreundlichen Features können sie perfekt in ganz unterschiedliche Umgebungen integriert werden. Wir präsentieren Ihnen fünf gute Gründe, warum sich der Umstieg zu Laser mit Sony lohnt...



1. Laser hält länger

Nichts hält ewig – und herkömmliche Projektorlampen haben die Angewohnheit, nach höchstens einigen Tausend Stunden den Geist aufzugeben. Die Laserlichtquelle unserer Projektoren der VPL-FHZ-Serie hingegen bringt es auf ca. 20.000 Betriebsstunden. Im Normalfall heißt das also, dass Sie die Lichtquelle in den nächsten zehn Jahren nicht austauschen müssen.

2. Weniger Aufwand, geringere Betriebskosten

Die Filteraustauschzyklen von 20.000 Stunden sorgen für einen hervorragenden Betriebszustand des Projektors und senken den Wartungsbedarf noch weiter. Im Vergleich zu herkömmlichen Business-Projektoren überzeugt Laser im Laufe der Projektorlebensdauer mit wesentlich geringeren Gesamtbetriebskosten.

3. Sichtbar brillante Bilder

Die Projektoren vereinen eine hocheffiziente Laserlichtquelle mit der fortschrittlichen 3LCD-BrightEra™ Paneltechnologie von Sony. Das Ergebnis sind außerordentlich helle, kontrastreiche Bilder mit hervorragender Farbgenauigkeit und -stabilität.

4. Keine Wartezeit

Die Laserlichtquelle kann sofort ein- und ausgeschaltet werden. Herkömmliche Lampenprojektoren hingegen müssen erst hochfahren und nach dem Einsatz wieder abkühlen. Das verschwendet wertvolle Zeit bei der Vorlesung oder einer entscheidenden Präsentation. Mit Laser hat das Warten ein Ende.

5. Eine zuverlässige Wahl, heute und morgen

Bei der Entwicklung und Herstellung legen wir viel Wert auf Langlebigkeit. Das Augenmerk liegt von Anfang an auf der Zuverlässigkeit, damit Sie sich auf die hohe Qualität der Projektion verlassen können. Ob heute oder morgen: Laser bietet Ihnen eine erstklassige Leistung und die Gewissheit, dass Sie diese zukunftssichere Lösung lange nutzen können.

Zuverlässiger Service – 5 Jahre Prime Support

Sony Laserprojektoren enthalten einen Service über 5 Jahre. Dieser umfasst einen kostenlosen Abhol-/Reparatur-/Lieferservice im Reparaturfall sowie einen kostenlosen telefonischen Helpdesk. Für einen sorgenfreien Gerätebetrieb ohne zusätzliche Kosten.

	VPL-FHZ55	VPL-FHZ60	VPL-FHZ65	VPL-FHZ700L
Projektionstechnologie	3LCD BrightEra			
Auflösung	WUXGA (1920x1200)			
Lichtquelle	Laser			
Farbhelligkeit	4.000 lm	5.000 lm	6.000 lm	7.000 lm
Projektionsverhältnis	1,39-2,23:1			Abh. von Optik
Lens-Shift vertikal bzw. horizontal	+60% bzw. +/-32%	-5%/+ 60% bzw. +/- 32%		Abh. von Optik
Lens-Shift/Fokus/Zoom motorisch	Nein	Ja		
Kontrastverhältnis	8.000 : 1	10.000 : 1		8.000 : 1
Wechseloptik	Ja (4)	Ja (4 mit Bajonett)		Ja (9)
Abmessungen/Gewicht	390 x 148 x 500 mm/11 kg	460 x 169 x 515 mm/16 kg		530 x 213 x 545 mm /22 kg
HDMI/DVI/VGA/LAN/RS232	Ja/Ja/Ja/Ja/Ja			
HDBaseT	Nein	Ja		Ja (optional)

pro.sony.eu/laser

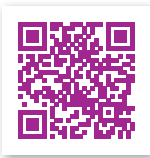
Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
558N931	VPL-FHZ700L LCD PROJECTOR LASER 7000ANSI WUXGA 20000H	9.967,00

Das könnte Sie auch interessieren:

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
558P446	VPL-FHZ60 LCD PROJECTOR 5000LUMEN WUXGA HDBaseT	6012
558P447	VPL-FHZ65 LCD PROJECTOR 6000LUMEN WUXGA HDBaseT	7060
558M207	VPL-FHZ55 PROJECTOR LASER 4000LUMEN 20000H	4191



Microsoft Cash Back „10@5 Cloud Open“



Steigern Sie Ihre Gewinne durch den Verkauf von Cloud in Open an neue Kunden mit der neuen **Cash Back Aktion „Frequency 10@5 Cloud Open“**.

Verkaufen Sie an mindestens fünf neue Kunden zwischen **1. Juli und 31. Dezember 2015** berechnete Cloud Produkte über Open und erhalten Sie ab dem 5. Neukunden **10% Incentive** retour.

Einfach registrieren und verkaufen.

Details erfahren Sie unter www.microsoft.com/emea/mos



reinschauen.bestellen.sparen.

produkt der woche

Unser Produkt der Woche ist eine klare Ansage im Kampf gegen das Sparschwein-Sterben.

Klicken Sie noch heute auf unser Portal, um Ihren Beitrag zu leisten und um Ihr eigenes Sparschwein nachhaltig zu schützen.

www.ingrammicro.at/produkt-der-woche

INGRAM MICRO®

A new generation!

Barracuda NG Firewall

Unternehmensnetzwerke werden mit jedem Tag größer und komplexer – und immer kritischer für wichtige Bereiche des Geschäftsbetriebs. Die Barracuda NG Firewall ist ein essenzielles Tool zur Optimierung der Leistung, Sicherheit und Verfügbarkeit heute verwendeter verteilter Unternehmens-WANs.

Der Barracuda-Vorteil:

Effektives WAN-Management

- Anwendungs-basierte Datenverkehrspriorisierung im gesamten WAN
- Intelligentes Uplink-Balancing
- Intelligente Datenverkehrs-Neupriorisierung bei Uplink-Verlust

Enterprise Readiness

- Beste zentrale Verwaltung der gesamten Branche
- WAN-Optimierung
- Globale WAN-Überwachung mit Barracuda NG Earth

Skalierbare Sicherheit

- Cloud-Enablement und sichere WAN Virtualisierung
- Grafische Drag-and-Drop-Benutzeroberfläche für VPN-Tunnel

4. Sichtbar brillante Bilder

Die Projektoren vereinen eine hocheffiziente Laserlichtquelle mit der fortschrittlichen 3LCD-BrightEra™ Paneltechnologie von Sony. Das Ergebnis sind außerordentlich helle, kontrastreiche Bilder mit hervorragender Farbgenauigkeit und -stabilität.

Produktmerkmale

- Leistungsstarke Next-Generation Firewall
- Advanced Threat Detection
- Integrierte Internetsicherheit und IDS/IPS
- Dynamic Mesh Site-to-Site VPN
- Client-to-Site VPN über Browser (SSL VPN), Mobile Apps und Desktop VPN Clients
- Volle Application Visibility und granulare Application Control
- Intelligente Datenverkehrsregulierung inklusive Applikationsbasierter Provider Auswahl
- Integriertes QoS- und Link-Balancing
- Zentrale Verwaltung aller Funktionen
- Vorlagenbasierte und rollenbasierte Konfiguration

Integrierte Next-Generation-Security

Die Barracuda NG Firewall wurde von Grund auf auf umfassende Next-Generation-Firewall-Funktionalität ausgelegt und zugeschnitten. Mit Cloud-Hosting von Content-Filterung und -Reporting werden rechenintensive Aufgaben für höhere Ressourceneffizienz und höheren Durchsatz in die Cloud verlagert.

€ 699,-
#1X15601



Basierend auf Anwendungstransparenz, Benutzeridentitätserkennung, Intrusion Prevention und zentraler Verwaltung ist die Barracuda NG Firewall die ideale Lösung für dynamische Unternehmen.

Rückergängen der Kontrolle über Benutzeraktivitäten

Die Barracuda NG Firewall stellt die Kontrolle über Netzwerke wieder her, die durch den Einsatz von Mobilgeräten, Web 2.0-Anwendungen, steigende Verbreitung und wachsende Integration sowie die Abhängigkeit von Cloud-basierten Ressourcen undurchsichtig und unverwaltet geworden sind. Sie erweitert die Sicherheitsabdeckung über die Grenzen des Netzwerks hinaus und vereinfacht die Überwachung und Regulierung aller Vorgänge, die durch das Netzwerk und die Benutzer ausgeführt werden.

Echte Enterprise Readiness

Die Barracuda NG Firewall erfüllt die Anforderungen in Bezug auf hochgradige Skalierbarkeit und effiziente Verwaltung in verteilten Netzwerken. Integrierte WAN-Optimierung und dedizierte Anwendungen für die zentrale Verwaltung ermöglichen es, die Systemverfügbarkeit zu erhöhen und gleichzeitig den administrativen Zeitaufwand und die Betriebskosten niedrig zu halten.

www.barracuda.com

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
1X15601	Barracuda NG F18	699,00

Das könnte Sie auch interessieren:

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
1X15609	Barracuda NG F80	899,00
1X15612	Barracuda NG F180	1.999,00

Unsere Herbstaktion für Sie: USV-Anlage Eaton 9130 (700 – 6.000 VA)

Mit der Eaton 9130 kritische Systeme sicher betreiben



Mit der Eaton 9130 sichern Sie Ihre kritischen Bereiche wie IT und Netzwerk. Sie ist aber auch ideal für die Sicherung von Fertigungsmaschinen, chemischen Prozesssteuerungen sowie Sicherheitssystemen geeignet. Sichern Sie jetzt Ihr Equipment ab – zu sehr attraktiven Konditionen!

www.powerquality.eaton.com/austria

Best. Nr.	Bezeichnung	Reseller-Preis in €			
103006433-6591	Eaton 9130i-700T-XL	325,05	103007841-6591	Eaton 9130i-5000T-XL	1.429,45
103006434-6591	Eaton 9130i-1000T-XL	405,90	103007842-6591	Eaton 9130i-6000T-XL	1.583,45
103006435-6591	Eaton 9130i-1500T-XL	556,05	103006455-6591	Eaton 9130i-1000R-XL2U	525,80
103006436-6591	Eaton 9130i-2000T-XL	707,85	103006456-6591	Eaton 9130i-1500R-XL2U	655,60
103006437-6591	Eaton 9130i-3000T-XL	963,60	103006457-6591	Eaton 9130i-2000R-XL2U	815,65
			103006463-6591	Eaton 9130i-3000R-XL2U	1.058,20

SP Serie

Mit dem PaperStream-Vorteil

Mehr Effizienz mit durchdachter Software

- PaperStream IP - Erzeugt automatisch die geeignetsten Bilddaten für einen komfortablen Scanvorgang
- ABBYY™ FineReader™ Sprint – Generiert aus Ihren papierbasierten Dokumenten durchsuchbare Dateien. So können Sie zu einem späteren Zeitpunkt einfacher die gewünschten Informationen finden
- Ideal zur Aufstellung auf dem Schreibtisch
- Kompaktes Design
- Scangeschwindigkeiten von 20, 25 und 30 Blättern/min je nach Modell
- Unterstützt das Scannen von Kunststoffkarten
- Einfaches und benutzerfreundliches Design

PaperStream IP - Erzeugt automatisch die geeignetsten Bilddaten für einen komfortablen Scanvorgang

Der PaperStream IP-Treiber, der TWAIN/ISIS unterstützt, erspart Ihnen die mühevoll Feinabstimmung des Dokuments für den OCR-Prozess. Er erkennt nicht nur die Dokumentengröße, ein-/doppelseitige und gedrehte Dokumente, sondern verwandelt Bilder automatisch in extrem bereinigte Bilder, was die Zeichenerkennung per OCR selbst beim Scannen zerknitterter oder verschmutzter Dokumente oder von Dokumenten mit Hintergrundmuster beschleunigt.

ABBYY™ FineReader™ Sprint¹

Generiert aus Ihren papierbasierten Dokumenten durchsuchbare Dateien: So können Sie zu einem späteren Zeitpunkt einfacher die gewünschten Informationen finden. Die gescannten Daten lassen sich in durchsuchbare PDF- oder Office-Dokumente wie Microsoft® Word konvertieren und für alltägliche Aufgaben nutzen. Die OCR-Verarbeitung erkennt 190 Sprachen, daher ist diese Funktion vor allem in gemischt sprachigen Umgebungen nützlich.

Kompaktes Design

Die SP Serie zeichnet sich durch ein kompaktes Format aus, daher können alle Modelle auf dem Schreibtisch oder an der Rezeption verwendet

werden, wo nur begrenzter Platz verfügbar ist. Trotz seines kompakten Formats ist er mit einer Bremsrolle ausgestattet, um einzelne Seiten exakt voneinander zu trennen, sowie einem Ultraschallsensor zur präzisen Mehrfacheinzugserkennung. So muss sich der Anwender beim Scannen keine Sorgen um mögliche Probleme machen.

Scangeschwindigkeiten von 20/25/30 Blättern pro Minute je nach Modell

Die Modelle der SP Series können durch ihren automatischen Vorlageneinzug (ADF) für 50 Blatt ein- oder beidseitig beschriebene Blätter gleichzeitig verarbeiten².

Der SP-1120 kann bis zu 20 einseitig bedruckte A4-Blätter pro Minute (ppm) oder 40 Seiten pro Minute (ipm) scannen, der SP-1125 besitzt eine Scangeschwindigkeit von 25 ppm/50 ipm und der SP-1130 arbeitet sogar mit bis zu 30 ppm/60 ipm.

Unterstützt das Scannen von Kunststoffkarten

Alle Scanner der SP Serie verarbeiten die unterschiedlichsten Dokumente, von dünnem bis zu dickem Papier (50 - 209 g/m²), sowie Kunststoffkarten³ für die verschiedensten Aufgaben und Anwendungen. Für Schalterdienstleistungen können beispielsweise gleichzeitig Anmeldeformulare und ID-Karten aus Kunststoff gescannt werden, um Wartezeiten für die Kunden zu vermeiden.

Einfaches und benutzerfreundliches Design

Das einfache und benutzerfreundliche Design hilft, Scanvorgänge zu verkürzen und Bedienungsfehler zu verringern. Die Scanner der SP Serie verfügen über ein einfaches Bedienfeld mit nur zwei Tasten

PalmSecure Palm Vein Authentication System

Robust front-end biometric authentication for healthcare data and identity management

Improve patient security and privacy. An increasing number of patients are encountering an alarming trend where their confidentiality is being compromised. In order to circumvent this, the U.S. Congress has strongly recommended that medical organizations adopt an electronic medical record system. As an additional safeguard to patient privacy, the federal government is now regulating the protection of healthcare data. With the passage of the Health Insurance Portability and Accountability Act (HIPAA), medical personnel are now required to use two forms of authentication in order to access



1. Protect patient records while assisting with HIPAA regulatory compliance.
2. Improve patient services through enhancement of secured information sharing capabilities.
3. Reduce organizational expenses and administrative tasks.
4. Assist with combating healthcare insurance and billing fraud.
5. Easily integrate with existing software program.
6. Noninvasive, contactless and highly accurate biometric technology.

The Fujitsu PalmSecure device is a logical solution for this situation. Since palm vein patterns are unique to each person, it is very difficult to forge an individual's identity. Also, because this innovative technology is highly accurate, healthcare systems are provided with an extra layer of necessary protection. With the sensor's high level of reliability, only appropriate personnel are allowed access to private medical files. Furthermore, users of



(Scan/Stop und Power), und nach Voreinstellung des im Lieferumfang enthaltenen Presto!™ PageManager™⁴ muss nur noch die Scan-Taste gedrückt werden, um sofort Bilddaten von Dokumenten zu speichern.

¹ Von ABBYY Ltd. entwickelte OCR-Anwendung

² Der Anwender kann während des Scanvorgangs weitere Dokumente zuführen.

³ Mit ISO7810 konforme Kunststoffkarten mit einer Dicke von bis zu 0,76 mm (geprägte Kunststoffkarten mit einer Gesamtdicke von bis zu 1,24 mm). Gleichzeitig nur ein Karten-Scan im Querformat.

⁴ Von NewSoft Technology Corporation entwickelte Verwaltungs-/Bearbeitungsanwendung für Bilddaten.



www.fujitsu.com/at

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
5663065	SP-1120: 20 ppm, 40 ipm, A4, Duplex (colour), USB 2.0/ Con.: USB 2.0 (cable in the box), PaperStream IP (TWAIN, ISIS), Presto! Page Manager, ABBYY FineReader Sprint	349,85

Das könnte Sie auch interessieren:

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro
5663066	SP-1125: 25 ppm, 50 ipm, A4, Duplex (colour), USB 2.0/ Con.: USB 2.0 (cable in the box), PaperStream IP (TWAIN, ISIS), Presto! Page Manager, ABBYY FineReader Sprint	385,11
5663067	SP-1130: 30 ppm, 60 ipm, A4, Duplex (colour), USB 2.0/ Con.: USB 2.0 (cable in the box), PaperStream IP (TWAIN, ISIS), Presto! Page Manager, ABBYY FineReader Sprint	455,60

DAS WAR DIE IM.TOP 2015

Alle Trends an einem Tag - IM.Cloud Marketplace angekündigt

Unter dem Motto „FÜR DIE SUPERHELDEN VON MORGEN“ präsentierte Ingram Micro im Rahmen der IM.TOP mit EDUC8 Ende September mit 80 Ausstellern auf 6.000 qm einen beeindruckenden Überblick über die aktuellen Technologien und Lösungen: 1.540 Besucher, so viele wie noch nie, kamen in die Pyramide in Vösendorf und erlebten einen informativen und unterhaltsamen Tag sowie einen fulminanten Abschluss bei der abendlichen Branchenparty. Im Rahmen der IM.TOP kündigte Ingram Micro auch die baldige Verfügbarkeit von IM.Cloud, dem Ingram Micro Cloud Marketplace, an. Übrigens: Die nächste, dann 14. IM.TOP im September 2016, ist schon in Planung...



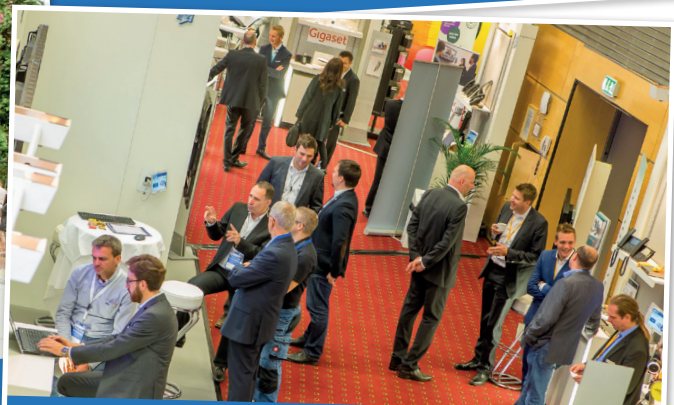
Sichern Sie sich die Chance auf ein Tesla Model S.



Der Ingram Micro Cloud Marketplace Stand



Insgesamt strömten 1.540 Besucher in die Pyramide Vösendorf...



...und informierten sich über Trends, Technologien und Innovationen.

Bei der IM.TOP 2015 am 24. September 2015 präsentierte Ingram Micro rechtzeitig vor dem Jahresendgeschäft sein breitgefächertes Portfolio sowie die aktuellen Innovationen und Trends. 80 der renommiertesten Hersteller der IT- und Telekommunikationsbranche informierten über ihre Volume-Produkte und Value-Lösungen bis hin zu Vertical-Anwendungen. Durch die bewährte Integration von Lösungen speziell für den Ausbildungsbereich (Schulen, Universitäten, Bildungsunternehmen) konnte auch das Angebotsportfolio für Education-Equipment-Experten demonstriert werden. Besondere Schwerpunkte lagen auf den Entwicklungen im Cloud-Bereich und bei Mobility – sowie auf allem rund um Windows 10 und den neuen gesetzlich vorgeschriebenen Kassensystemen.

IM.Cloud Marketplace angekündigt

Angesichts des zunehmenden Bedarfs an Cloud-basierten Diensten und deren verstärktem Einsatz hat Ingram Micro im Rahmen der IM.TOP 2015 die baldige Verfügbarkeit ihres Cloud Marketplace in Österreich bekannt gegeben. Der Cloud Marketplace hilft einer wachsenden Reihe von Unternehmen bei der Transformation ihres Geschäftsbetriebes mittels Cloud. Jetzt haben die Ingram Micro Fachhandelspartner die Möglichkeit, sich beim IM.Cloud Marketplace zu registrieren und von attraktiven Einführungsaktionen zu profitieren.

Der Ingram Micro Cloud Marketplace ist ein Ecosystem für Käufer, Verkäufer und Lösungsangebote, das Partnern auf einfache und bequeme Weise den Einkauf, die Bereitstellung, das Management und die Rechnungsstellung von

Cloud-Technologien ermöglicht. Der Marketplace bündelt das wachsende Portfolio mit führenden Cloud-Anbietern von Ingram Micro. Partner können ihr Business auf die Cloud ausweiten und so die wachsenden Möglichkeiten im SMB-Markt ausschöpfen. Als zentrale, automatisierte Plattform erlaubt der Ingram Micro Cloud Marketplace ein nahtloses und effizientes Management des gesamten Endanwender-Abonnementzyklus für Cloud-Dienste.

Microsoft Office 365 bringt Cloud-Business über Reseller zu Endkunden

Microsoft Office 365 ist nun bald über den Ingram Micro Cloud Marketplace verfügbar und ermöglicht es Partnern, Office 365-Pakete einzukaufen, bereitzustellen und anzubieten sowie Preise festzulegen und monatlich Rechnungen zu stellen. Partner können darüber hinaus eine gebündelte Rechnungsstellung anbieten und ihren Kunden so die Verwaltung ihrer Abonnement-Kosten erleichtern. Ingram Micro ist der erste Cloud-Anbieter mit einer Online-Nutzungsplattform für Office 365, die durch eine Reihe an Migrationsservices von Skykick gestützt wird. Partner können über Ingram Micro ihren Kunden ab sofort Office 365 anbieten und so ihre Gesamtperformance und den Umsatz mit der Cloud positiv beeinflussen.

„Unternehmen erkennen mehr und mehr, dass Cloud-Dienste Verbesserungen in puncto Effizienz, Flexibilität und Agilität fördern und IT-Kosten senken können“, betonte Florian Wallner, Ingram Micro Executive Director & Chief Executive Austria & Switzerland. „Durch diese Entwicklung werden nicht nur



Die Eröffnung der Abendparty war ein weiteres Highlight der IM.TOP 2015.



Florian Wallner und Adolf Markones mit Elke Lichtenegger, die durch den Tag führte.



Die Superhelden-Riege sammelt sich für ein letztes Gruppenfoto.



Ing. Wolfgang Klosterer freut sich über seine neue Heimkino-Anlage von LG.

Investitionen in neue Cloud-Dienste beschleunigt, sondern sie dient auch als Motivation für höhere Ausgaben im Rahmen bestehender Cloud-Investitionen. Vor diesem Hintergrund bietet der Cloud Marketplace Partnern und ihren Kunden eine effektive Möglichkeit zur einfachen Migration und Ausdehnung ihres Cloud-Geschäfts“, ergänzte Dr. Werner Grum, Director DACHH, Ingram Micro Cloud bei der IM.TOP Pressekonferenz.

EUR 150 Startguthaben sichern & Chance, ein Tesla Model S zu gewinnen

Für Ingram Micro funktionieren neue Technologien nur im Zusammenhang mit einem umfassenden Kundenservice. Die Cloud Ignite Services unterstützen Partner bei der Datenmigration und dem damit einhergehenden Bedarf ihrer Kunden. Daneben steht Partnern für alle Cloud Services, die über den Marketplace erworben wurden, ein kostenloser Kundenservice zur Verfügung.

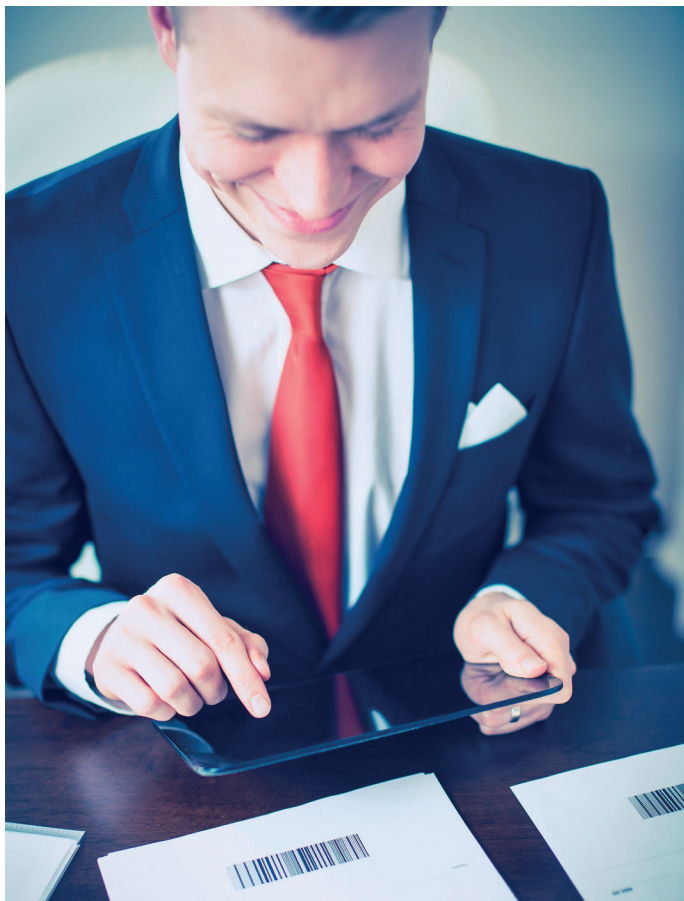
Um den Marketplace zum Erfolg zu führen, startet Ingram Micro ein neues Kundenbindungsprogramm: Reseller erhalten Rewards und Zusatzleistungen mit dem Ziel, Umsatz und Profitabilität durch Cloud-Lösungen zu steigern. Vorteile für teilnehmende Partner sind beispielsweise exklusive Angebote, Rabatte, Vertriebs- und Marketingunterstützung und Schulungen. Partner, die sich jetzt anmelden, sichern sich ein IM.Cloud Marketplace-Startguthaben im Wert von 150 Euro. Für die ersten 500 Kunden, die eine Bestellung im IM.Cloud Marketplace tätigen, besteht die Chance, ein Tesla Model S zu gewinnen.

Hauptpreis: LG 79“ SMART UHD LED 3D TV mit LG 9.1 SMART 3D Soundsystem
Neben Informationen und Kontakten warteten auch zahlreiche Sachpreise auf die Besucher der IM.TOP 2015. Ing. Wolfgang Klosterer von TSI Technische System Integration GmbH, der glückliche Gewinner des Hauptpreises, konnte sich über eine Heimkino-Anlage, bestehend aus einem LG 79“ SMART UHD LED 3D TV inkl. einem LG 9.1 SMART 3D Sound-System mit 1460 Watt freuen.



Moderne Alleskönner erleichtern das Servicemanagement im Außendienst

Jeder kennt sie, die Paketzusteller, die uns zur (krakeligen) Unterschrift ein Mobilgerät mit Display hinhalten. Mobilgeräte im Außendienst dienen jedoch längst nicht mehr nur dazu, eine Empfangsbestätigung oder Bezahlung zu registrieren. Berichte in Echtzeit, Änderung von Terminen, Bestandsüberprüfungen oder die Routenplanung werden von Außendienst- und Servicemitarbeitern ebenso mittels mobiler Geräte erledigt wie die reine Datenerfassung. Besonders seit Android™ die Geräte zum echten unternehmenstauglichen Betriebssystem aufwertet, ist die Unterstützung geschäftsrelevanter Datenerfassungsfunktionen in einer neuen Dimension möglich.



Unternehmen mit Vertrieb und Kundendienst müssen heute maximal effektiv arbeiten. Im Sinne positiver Verkaufszahlen, Kundenzufriedenheit und Kundenbindung ist es deshalb unerlässlich, Prozesse zu rationalisieren und zu automatisieren – allein schon, um die Menge der Papierbelege und -formulare zu reduzieren oder sogar komplett zu vermeiden. Und auch um Serviceanforderungen optimal gerecht zu werden und Verkaufschancen zu nutzen, brauchen Servicetechniker die effiziente Bereitstellung umfassender Informationen sowie maximale Transparenz, z. B. bei der Auslastung von Fahrzeugen und Mitarbeitern. Das ist mit herkömmlichen Smartphones nicht zu leisten. Erforderlich sind Handheld-Computer für die Kommunikation und den Zugriff auf Informationen in Echtzeit.

Hohe individuelle Anforderungen

Kein Zweifel: Mit den richtigen Mobilgeräten für Außendienstmitarbeiter lassen sich die Effizienz und die Kundenzufriedenheit deutlich steigern und die Kosten senken. Allerdings nur, wenn ein hohes Maß an Flexibilität, Nutzbarkeit und Funktionalität gegeben ist. Zudem müssen mobile Geräte maximale Sicherheit gewährleisten und sie sollten dabei ebenso handlich und einfach zu bedienen sein wie das eigene Smartphone! Zudem gehören meist noch branchen- bzw. unternehmensspezifischen Applikationen zum Anforderungsprofil, die von der Preisprüfung, dem Produktvergleich oder der Bestandsumlagerung im Einzelhandel über die Anlagenverwaltung oder Gebäudeinstandhaltung in der Fertigung bis zur Personal-, Lieferanten- oder Produktverwaltung für Führungskräfte reichen können.

Beispielhaft viele Vorteile

Was moderne Mobilgeräte leisten können, machen zwei Beispiele deutlich: Die Krombacher Brauerei hat ihre Außendienstmitarbeiter mit mobilen Datenerfassungsgeräten (MDE) ausgestattet, damit sämtliche Kundendaten vom Point of Sale tagesaktuell zur Verfügung stehen und im CRM-System optimal verarbeitet werden können. Das steigert die Qualität in den Prozessabläufen nachhaltig, die Steuerung der Vertriebsmitarbeiter wird vereinfacht und Fehler kommen mittlerweile kaum noch vor. Die Außendienstmitarbeiter scannen pro Woche inzwischen mehr als 100.000 Artikel – papierbasiert wäre eine effiziente Verarbeitung dieser Datenmenge heute überhaupt nicht mehr machbar. Auch Swisscom, die größte Telefongesellschaft der Schweiz, setzt auf modernste Handheld-Geräte. Urs Basler, Senior Projektmanager bei Swisscom, beschreibt: „Die Art, wie wir die Einsätze unserer Außendiensttechniker planen und koordinierten war ziemlich fehlerbehaftet. Die neuen Mobilcomputer haben uns geholfen, unsere Termin- und Einsatzprozesse zu aktualisieren. Wir sind jetzt besser informiert, was unsere Servicetechniker gerade tun, und können sie mit erheblich mehr Informationen bei ihrer aktuellen Tätigkeit unterstützen.“



Mobilgeräte im Außendienst dienen jedoch längst nicht mehr nur dazu, eine Empfangsbestätigung oder Bezahlung zu registrieren. Berichte in Echtzeit, Änderung von Terminen, Bestandüberprüfungen oder die Routenplanung werden von Außendienst- und Servicemitarbeitern ebenso mittels mobiler Geräte erledigt wie die reine Datenerfassung.

Das Ergebnis bei Swisscom: 10 % höhere Produktivität der Servicetechniker, 20 % höhere Produktivität der Disponenten und die vollständige Transparenz der täglichen Techniker-Einsatzplanung.

Eine neue Generation erobert den Markt

Neueste, leistungsstarke mobile Handheld-Computer sind inzwischen von Grund auf für Unternehmen konzipiert und wandeln Android™ in ein echtes unternehmenstaugliches Betriebssystem um. Mit sehr robustem Design sind diese Geräte den anspruchsvollsten Umgebungen gewachsen und sehen dennoch nicht nur fast aus wie Smartphones, sondern können auch als solche genutzt werden. Mit integriertem Scanner und Kamera automatisieren sie die Erfassung nahezu jedes beliebigen Informationstyps. Maximale Flexibilität ermöglicht die Dateneingabe durch Dual-Modus-Touchscreens und intelligente 4,7-Zoll-Displays, die sich automatisch anpassen, heben die kapazitive Touchscreen-Erfahrung auf ein ganz neues Niveau. Mit integriertem Imager Scanner können Mitarbeiter 1D- und 2D-Barcodes in praktisch jedem Zustand in Sekundenschnelle erfassen. Eine Megapixel-Kamera für hochauflösende Fotos, Unterschriften, Videos sowie umfassende Audio-Funktionen für mehr Sprachflexibilität und eine kristallklare Sprachausgabe sprechen zu-

sätzlich für diese neue Gerätegeneration, bei denen beispielsweise Motorola Solutions' Enterprise Business als Teil von Zebra Technologies führend ist.

Hart im Nehmen

Um den hohen Anforderungen des täglichen Gebrauchs im beruflichen Umfeld gerecht zu werden, überzeugen die neuen Mobilgeräte auch mit höchster Robustheit. Stürze aus 1,80 Meter Höhe auf Beton lassen diese Geräte ebenso unbeeindruckt wie Staub oder Nässe. Durch solche Eigenschaften und die eigens für die Unternehmen entwickelten Programme kann somit mit einem Produktlebenszyklus von ca. 6 Jahren gerechnet werden – was sich deutlich positiv auf den ROI (Return on Investment) auswirkt. Ingram Micro unterstützt seine Kunden maßgeblich bei der Auswahl der geeigneten Geräte und bei der Integration der individuell von seinen ITPartnern entwickelten Applikationen. So tragen wir maßgeblich dazu bei, die Arbeit von Vertrieb und Außendienst zunehmend zu erleichtern.



Die neuen Funktionen von Office 2016 im Überblick

Das sicherste Office aller Zeiten: Integrierter Schutz nach Maß

Sie wünschen

„Sie wünschen“ ist eine neue Funktion, die in Word, PowerPoint, Excel und Outlook integriert ist, und die es dem Benutzer erleichtert, eine bestimmte Funktion oder einen Befehl zu finden.

Intelligente Suchfunktion

Mit der neuen Funktion „Intelligente Suche“ können Informationen, Bilder und Übersetzungen im Web nachgeschlagen werden ohne die Anwendung, in welcher man arbeitet, verlassen zu müssen.

Freigeben und Zusammenarbeiten

Die vereinfachten Freigabe-Funktionen erleichtern es dem Benutzer, Dokumente gemeinsam mit anderen in Echtzeit zu bearbeiten. Hierarchisch angeordnete Kommentare verbessern die Übersicht in Dokumenten, die von mehreren Nutzern gemeinsam bearbeitet werden.

Verhinderung von Datenverlust

Schützt vertrauliche Daten vor der Weitergabe an nicht autorisierte Personen innerhalb und außerhalb der Organisation. Office 365 unterstützen Sie dabei, die Verfügbarkeit Ihrer vertraulichen Geschäftsdaten zu kontrollieren und die Benutzer zu schützen, ohne ihre Effizienz zu beeinträchtigen.

Mehrfaktor-Authentifizierung

Schützt den Zugriff auf Daten mit einem zweiten Faktor wie dem Telefon.

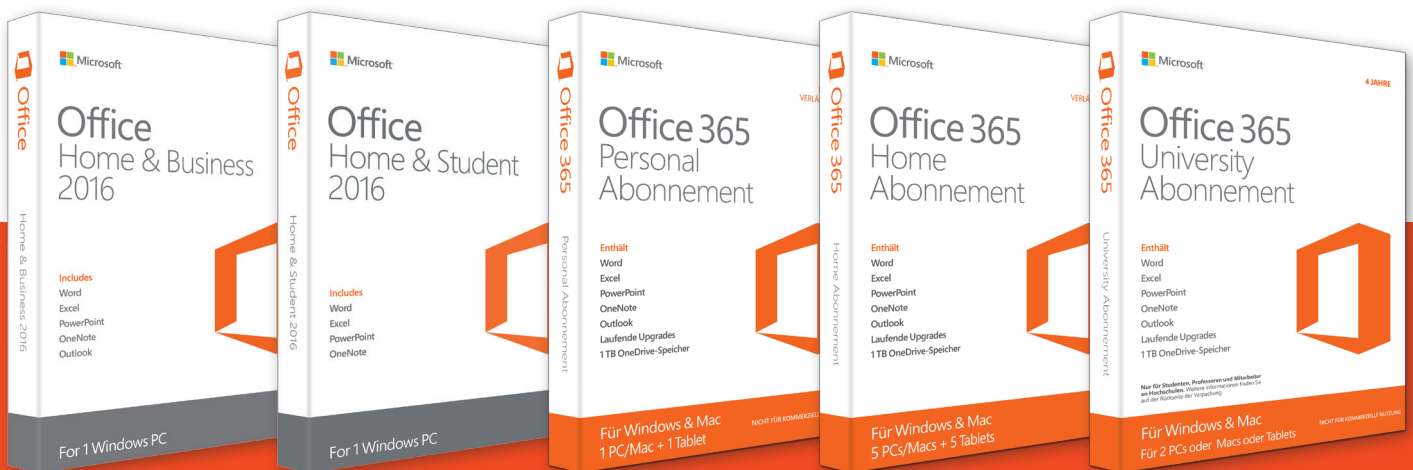
Verwaltung von Informationsrechten

Verhindern den Zugriff auf Dateiebene ohne die korrekten Anmeldeinformationen. Mit Office 365 sorgen Sie für ein Höchstmaß an Sicherheit mit Compliance und Datenschutz nach Branchenstandards. Und Microsoft Azure schützt und sichert Ihre aktuellsten Daten automatisch.

Seit 01.10.2015 auch als Volumenlizenz verfügbar!

Office 365

Office



Sichern Sie sich unsere Sonderpreise in der **AKTIONSWOCH** von 03.11. bis 06.11.2015!

Best. Nr.	Bezeichnung	HEK in Euro			
803B3E1	Office 365 Personal (PC)	44,50	803BQL4	Home & Student 2016 (PC)	101,80
803B2X4	Office 365 Personal (ESD)	44,50	803BQN1	Home & Student 2016 (Mac)	101,80
803A3Y6	Office 365 Home (PC)	63,50	803BRL2	Home & Student 2016 (ESD)	101,80
803ADM7	Office 365 Home (ESD)	63,50	803BQP4	Home & Business 2016 (PC)	179,50
803AGE7	Office 365 University (ESD)	52,90	803BPL6	Home & Business 2016 (Mac)	179,50
			803BRQ7	Home & Business 2016 (ESD)	179,50

Ingram Micro empfiehlt Microsoft.

Leichter lernen mit modernen Collaboration-Lösungen

Die Zukunft hat nicht nur an den Arbeitsplätzen längst begonnen, wo immer mehr Menschen immer öfter mobil und in virtuellen Teams zusammenarbeiten. Auch für Bildungseinrichtungen bricht mit den modernen Kommunikationstechnologien ein neues Zeitalter an. Collaboration-Lösungen machen ganz neue Formen der grenzenlosen Bildung möglich. Wir werfen einen Blick in die Klassenzimmer und Hörsäle von morgen.



Die rein virtuelle Schule oder Universität wird es so schnell nicht geben. Zu wichtig sind der persönliche Kontakt unter den Schülern und Studenten, um soziales Verhalten zu üben. Dennoch verändern moderne Kommunikationstechnologien das Thema Lernen grundsätzlich. Zumal vor allem im Hochschulbereich inzwischen nicht mehr nur zwischen rivalisierenden Universitäten ein harter Konkurrenzdruck besteht. Immer mehr Online-Optionen haben zur Folge, dass sich Studenten von traditionellen Hochschulen abwenden. Für Bildungseinrichtungen geht es also um die Fragen, wie sie sich eine strategische Erfolgsposition verschaffen können, wie sie eine bessere internationale Präsenz erzielen und wie gut sie ihre Schüler und Studenten auf die Karriereanforderungen in einer stark vernetzten Welt vorbereiten.

Innovationen als Schlüssel

Um mittel- und langfristig konkurrenzfähig zu bleiben, kommen Schulen und Universitäten an innovativen Technologien nicht vorbei. Eine dieser heute schon vielfach eingesetzten Lösungen heißt Video-Collaboration, die sowohl Lehrkräfte als auch Schüler und Studenten mithilfe einer Infrastruktur verbindet, die Interaktionen deutlich vereinfacht und um ein Vielfaches ansprechender gestaltet als bisher. Innovative Collaboration-Lösungen ermöglichen heute die Sprach-, Daten- und Video-Kommunikation auf einer Plattform und sind so die Basis für effizientere Kommunikation – auch in dezentralen Organisationen.

Bildung kennt keine Grenzen mehr

In innovativen Lernumgebungen ist es sowohl für die Lehrkräfte als auch für die Lernenden heute selbstverständlich, an jedem Ort und mit jedem Gerät Inhalte virtuell bereitzustellen und darauf zuzugreifen. Vorlesungen werden live übertragen oder Video-Diskussionen und -Beratungen werden im Rahmen von Forschungs- und Entwicklungsprojekten mittels Simulation und Streaming in Echtzeit durchgeführt. Hunderte Studenten und Wissenschaftler können so direkt von ihrem Schreibtisch aus an Trainings und Veranstaltungen teilnehmen – ohne den bislang großen Zeit- und Kostenaufwand, der mit realen Treffen verbunden war. Und das Beste: Videokonferenzen waren noch vor wenigen Jahren echte Großereignisse, für die ein spezieller Raum benötigt wurde und ein IT-Team bereitstehen musste. Heute geht das alles ganz einfach per Tastendruck.

Deutliche Administrationsvorteile

Nicht nur Schüler, Studenten oder Wissenschaftler profitieren von den modernen Möglichkeiten des virtuellen Lernens. Mit innovativen Collaboration-Lösungen gehen auch die Verwaltungen von Bildungseinrichtungen aller Art einen entscheidenden Schritt in Richtung Wettbewerbsfähigkeit und betriebliche Effizienz. Denn durch flexible, kostengünstige und verfügbare collaborative Umgebungen, gemeinsam genutzte Ressourcen und eine rationalisierte Kommunikation, z. B. mittels eines leicht integrierbaren Schulungs- und Kursmanagementsystems, lassen sich deutlich Kosten sparen und eventuelle Budgetkürzungen auffangen.

Hohe Akzeptanz durch einfache Handhabung

Ganz gleich, welche Unified Collaboration- und Communication-Lösungen in Bildungseinrichtungen zum Einsatz kommen: Ihre Akzeptanz und damit die Effizienz stehen und fallen mit der einfachen Integration und Nutzung auf vorhandenen, zuverlässigen Hardwarekomponenten. Zu den Anbietern mit dem breitesten Angebot gehören hier Polycom, Cisco und Avaya. Poly-

Im Schnitt senken Videokonferenzen die Vertriebskosten um 24 %, Markteinführungsfristen um 24 % und Reisekosten um 30 %, sodass sich die Lösung bereits im ersten Jahr amortisiert hat.

com bietet beispielsweise weltweit umfassende, interaktive visuelle Lösungen, die alle Facetten des Bildungswesens verbessern – von der Schüler- und Studentenverwaltung über die Entwicklung von Kursen und Lehrplänen bis zum Content Management. Polycom RealPresence-Videolösungen umfassen maßgeschneiderte Bildungsprogramme und Inhalte für eine umfassende, gemischte Lernumgebung – auch bei knappem Budget. Zumal sich die Technologie dank der niedrigeren Verwaltungskosten und der höheren Produktivität der Mitarbeiter schnell amortisiert. Ingram Micro berät seine Kunden zu allen Lösungsmöglichkeiten mittels innovativer UCC-Technologien in Bildungseinrichtungen.

Wir kümmern uns um Ihre Anliegen Ingram Micro “Dell Task Force”

OPERATIV

Andreas Steinböck

Produktmanagement	Sales Corporate	Sales SMB	Field Sales
Karl Gruber	Leopold Habeler	Martin Steindl	Tomka Walouschek
	Drazen Markovic	Robert Dragotinitis	



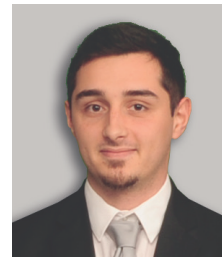
ROBERT DRAGOTINITIS
Sales Specialist SMB
+43-1-4081543-105
robert.dragotinitis@ingrammicro.com



KARL GRUBER
PM DELL Enterprise
+43-1-4081543-411
karl.gruber@ingrammicro.com



LEOPOLD HABELER
Key Account Corporate
+43-1-4081543-302
leopold.habeler@ingrammicro.com



DRAZEN MARKOVIC
Key Account Corporate
+43-1-4081543-308
drazen.markovic@ingrammicro.com



ANDREAS STEINBÖCK
PM DELL Clients, Teamleitung
+43-1-4081543-338
andreas.steinboeck@ingrammicro.com



MARTIN STEINDL
Sales Specialist SMB
+43-1-4081543-109
martin.steindl@ingrammicro.com



TOMKA WALOUSCHEK
Field Sales
+43-1-4081543
tomka.walouschek@ingrammicro.com

Sie erreichen unser Team auch unter Dell-AT@ingrammicro.com

STRATEGISCH

Finanzierung	Volume Management		Value Management
Werner Pamperl	Adolf Markones	Harald Fellner	Thomas Hofbauer

.....

Dell Task Force Menü



Das Ingram Micro ‚Rundum glücklich‘-Paket für alle Dell Partner und jene, die es werden wollen!

Unser Menüangebot hinsichtlich Ihrer Anfragen beinhaltet:

- ~ sämtliche administrative To Do's um Projekte zu registrieren ~
- ~ das Erstellen von Konfigurationen ~
- ~ Preisverhandlungen mit dem Hersteller ~
- ~ hervorragende Verfügbarkeit im Client Bereich ~

Das Ergebnis ist ein à la carte Menü speziell zugeschnitten auf Ihre Wünsche und Vorgaben.



Wir wissen, dass der Markt mehr braucht als nur ein Standardmenü und daher haben wir für Sie Spezialisten, die sich individuell um Ihre Anfragen und Anliegen bemühen werden.



Das „Dell Task Force“ Team (v.l.n.r.): Werner Pamperl, Andreas Steinböck, Harald Fellner, Martin Steindl, Leopold Habeler, Karl Gruber, Tomka Walouschek, Adolf Markones, Robert Dragotinitis



CloudMarketplace

THE SKY IS THE LIMIT!

**CLOUD UMSATZ MACHEN UND MIT GLÜCK
EIN TESLA MODEL S GEWINNEN!**

Mit dem Ingram Micro Cloud Marketplace können Sie Ihr bestehendes Portfolio mit erstklassigen Businesslösungen aus unserem geprüften Angebot erweitern. Legen Sie gleich los und nutzen Sie die Chance auf € 150,- Startguthaben.

Für die ersten 500 Kunden, die eine Bestellung im IM.Cloud Marketplace tätigen, besteht die Chance, ein Tesla Model S zu gewinnen!

Sie möchten Updates
rund um den
Marketplace erhalten?
AT_cloud@ingrammicro.com

